



Pressemitteilung

Systemintegrator MTI treibt Vblock-Akzeptanz weiter voran

MTI präsentiert Vblock in deutschem Solutions Centre, dem zweiten Standort in Europa

London/Wiesbaden, 27. Juli 2010 – MTI, ein führender internationaler Anbieter von Beratungsdienstleistungen und umfassenden Informationsinfrastrukturlösungen für mittelgroße bis große Unternehmen, gab heute die Verfügbarkeit von Vblock 0 in seinem Solutions Centre in Wiesbaden (Deutschland) bekannt, einem der beiden Standorte, die das Unternehmen in Europa betreibt. Vblock-Infrastrukturpakete sind integrierte, getestete und validierte Angebote für die Datenzentrumsinfrastruktur, die modernste Virtualisierungssoftware von VMware, Lösungen für Unified Networking, Sicherheit und Computing von Cisco sowie Speicher-, Sicherheits- und Verwaltungstechnologien von EMC kombinieren. Diese Pakete werden durch die VCE-Koalition (Virtual Computing Environment) angeboten, die von den Unternehmen Cisco, EMC und VMware gegründet wurde. Mithilfe des von MTI installierten Vblock 0 können sich die deutschen Endanwender nun aus erster Hand einen Eindruck der Vblock-Technologie verschaffen und die damit realisierbare Energie-, Kosten- und Platzeinsparung selbst erleben. Durch die Investition in eine Vblock 0-Infrastruktur und die Zertifizierung als VCE-Partner unterstreicht MTI sein Bestreben, sich als wichtiger Partner der VCE-Koalition zu etablieren.

Das [MTI Solutions Centre](#) verfügt über eine vollständige Vblock 0-Installation. Vblock 0 ist die Einstiegsconfiguration, um die Vorteile von Unternehmens-Clouds auch für mittelgroße Unternehmen zu erschließen. Vblock 0 umfasst das Unified Computing System (UCS) und die Systeme Nexus 5010 und 1000v von Cisco, Unified Storage von EMC sowie die vSphere™-Plattform von VMware.

„Mit Vblock 0 von MTI haben Unternehmen in Deutschland und den Nachbarländern die Möglichkeit, sich selbst davon zu überzeugen, wie die Vblock 0-Technologie Kosten senkt und ihnen zugleich greifbare Ergebnisse bringt. Diese Installation ist für MTI eine äußerst aufregende Angelegenheit, mit der wir uns vom Wettbewerb abheben“, erklärt Dirk Münchow, Vice President Sales bei MTI Deutschland. „MTI kann auf eine langjährige Erfahrung im Kundenservicegeschäft und Support für Ausrüstung der Unternehmensklasse zurückblicken, auf der unser hervorragender Ruf in der Branche basiert. Diesem Ruf verdanken wir unser Neugeschäft mit unseren Bestands- ebenso wie mit unseren Neukunden. Unsere europäischen Solution Center sind ein zentraler Pfeiler unserer Wachstumsstrategie. Der Vblock 0 ist künftig für uns ein weiteres Unterscheidungsmerkmal.“

MTI ist ideal aufgestellt, um Vblock-Lösungen anbieten zu können, und ist seit vielen Jahren ein EMC Velocity² Signature Solutions Center-Partner sowie VMware Enterprise-



Partner. Nach seiner erfolgreichen UCS ATP-Partnerschaft mit Cisco in Großbritannien mit dem ersten Verkauf des Vblock 1 an einen großen Dienstleister hat MTI beschlossen, seinen europaweiten Rollout in Deutschland und Frankreich zu beschleunigen. MTI bietet Unternehmen, die ihre Kenntnisse über die VCE-Koalition und Vblocks erweitern möchten, eine Reihe von Workshops an. Sie vermitteln IT-Administratoren ein vertieftes Verständnis dieser Pakete und ermöglichen ihnen fundierte Entscheidungen darüber, wie sich mit weniger Aufwand deutlich mehr erreichen lässt.

Über MTI

MTI ist ein führender internationaler Anbieter von Beratungsdiensten und umfassenden Dateninfrastrukturlösungen für mittlere bis große Unternehmen. Mit mehr als 20 Jahren Erfahrung als innovativer Anbieter von Speichertechnologien ist MTI ideal positioniert, um Rechenzentrums-Initiativen zu bewerten, zu entwerfen, zu realisieren und zu unterstützen. MTI unterhält strategische Partnerschaften zu branchenführenden Unternehmen wie VMware, Cisco und EMC und bietet die besten heute erhältlichen Lösungen und Services für Rechenzentren und Cloud Computing. Dank eines strategischen und beratenden Ansatzes kann MTI für seine Kunden als alleiniger Ansprechpartner auftreten, was komplizierte Abläufe vermeidet und effiziente Prozesse sowie Wettbewerbsvorteile sicherstellt. Weitere Informationen finden Sie unter www.mti.com oder bei Twitter @MTI_Technology.

VMware und VMware vSphere™ sind eingetragene Warenzeichen und/oder Warenzeichen von VMware Inc. in den USA und/oder anderen Rechtsprechungen. Die Verwendung der Begriffe „Partner“ oder „Partnerschaft“ darf nicht als rechtliche Partnerschaftsbeziehung zwischen VMware und einem anderen Unternehmen ausgelegt werden.

Für weitere Informationen:

Mike Quinn
Product Marketing MTI
mquinn@mti.com
+44 1483 520 200